

VALTRA TEAM



+ Kundenporträt
**Zwei Brüder
unter Strom**

Seite 10

+ AGCO und Trimble
**PTx Trimble eröffnet
neue Möglichkeiten**

Seite 12

+ Niedrige Kosten
**Immer mehr Valtra
Traktoren auf
Flughäfen**

Seite 14

VIP-Veranstaltung im Valtra Werk Suolahti

**DIE ERSTEN KUNDEN
HOLEN IHREN VALTRA S6
DIREKT IN FINNLAND AB**

Seite 6

EDITORIAL



Liebe Leserinnen und Leser

Das vergangene Halbjahr stand ganz im Zeichen eines besonderen Traktors: Die neue Valtra S-Serie – auch bekannt als der «BOSS» – beeindruckte uns mit seiner einzigartigen Schlagkraft. Das neue Flaggschiff sticht vor allem dank dem leistungsstarken 8.4l-Motor mit 420 PS heraus und stellt sich jeder noch so grossen Herausforderung.

Live erleben durften wir den «BOSS» Ende April bei der Schweizer Premiere, wo er sein Können in einer Kiesgrube demonstrierte. Bei typischem Aprilwetter von Minustemperaturen und Schneefall bis zu milden 20°C bewältigte er unter realen Bedingungen seine Aufgaben mit Bravour. Die Teilnehmer waren zurecht begeistert.

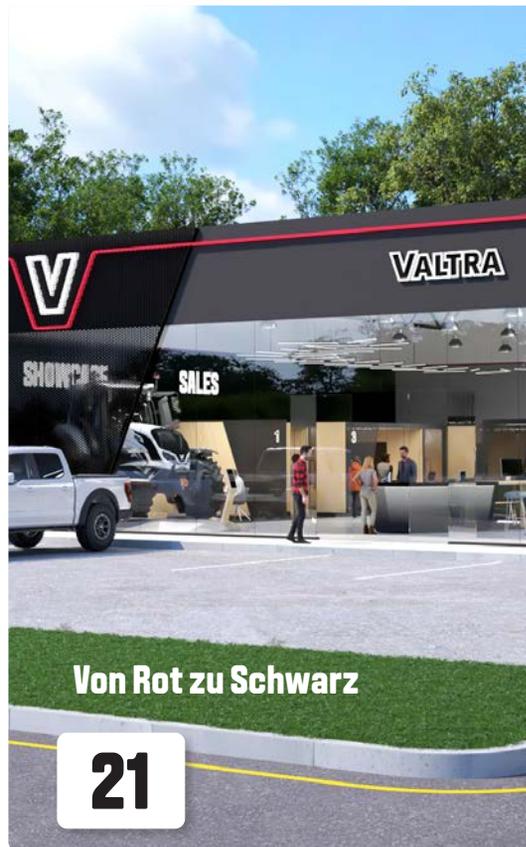
Anfangs September war dann der grosse Moment: In Suolahti übergab Valtra den ersten 13 «BOSS»-Endkunden ihre Schlüssel. Wir waren mit dem ersten Käufer der Schweiz ebenfalls eingeladen und feierten diesen grossartigen Moment gebührend.

Blicken wir nach vorne, so dauert es nicht mehr lange bis zur AGRAMA Ende November/Anfang Dezember. Auch wir werden mit einem überraschenden Traktoren-Trio vor Ort sein und freuen uns, Sie persönlich an unserem Stand zu begrüssen. Seien Sie gespannt.

In der aktuellen Ausgabe dürfen wir wie üblich bei Valtra-Kunden hinter die Kulissen blicken: Zwei Brüder mit zwei Valtras und vielen Kühen sowie ein Lohnunternehmer, der sich auf eine Appenzeller Besonderheit spezialisiert hat.

Das gesamte Valtra-Team wünscht Ihnen einen schönen Herbst und freut sich, Sie weiterhin unterstützen zu können.

Ihr Christian Walder
VERKAUFSLEITER VALTRA
GVS AGRAR AG



Von Rot zu Schwarz

21



09



10



18

IN DIESER AUSGABE:

- 03** Premium-Frontlader jetzt mit extra Preisvorteil
- 04** Ersatzteile: Schnell online bestellt
- 05** Zeig, was du hast!
- 06** Abholung in Finnland: S6-Kunden nehmen ihren Traktor in Empfang
- 09** 15-jähriger Lohnunternehmer kauft G115 Active
- 10** Zwei Brüder unter Strom
- 12** PTx Trimble mit neuen Möglichkeiten für Precision Farming
- 14** Immer mehr Valtra Traktoren auf Flughäfen
- 17** Reifen mit dem besten Grip und Kraftstoffverbrauch im Vergleich
- 18** Der Herr der Heustöcke
- 21** Von Rot zu Schwarz
- 22** Knopfbetätigte Kupplung entlastet das linke Knie des Fahrers



17



Frontlader-Pakete

PREMIUM-FRONTLADER JETZT MIT EXTRA-PREISVORTEIL

Auf der Grundlage von Kundenwünschen hat Valtra zwei spezielle Pakete für Frontlader eingeführt. Als Paket ist der Preis der Ausrüstung bis zu 3.300 Euro niedriger als beim Einzelkauf. Valtra ist der einzige Traktorhersteller, der seit Jahrzehnten Frontlader direkt am Produktionsband einbaut. Fast jeder dritte in Suolathi hergestellte Traktor ist mit einem Frontlader ausgestattet.

Jedes Frontladerpaket enthält den vom Kunden gewünschten Frontlader, hydraulische Anschlüsse und eine Geräteaufnahme. Das Paket Frontlader-Pro enthält außerdem eine Dachluke, Precision Lift & Load und die vom Kunden gewünschte

Zusatzhydraulik, wie z. B. die Live-3-Funktion.

Diese ermöglicht es, Anbaugeräte, wie z. B. den Ballengreifer, gleichzeitig mit dem Lader per Joystick zu bedienen. Precision Lift & Load ist eine intelligente Wiegeeinrichtung, die Lasten wiegen, berechnen und die Daten speichern kann. Darüber hinaus können minimale und maximale Hubgrenzen für den Lader eingestellt werden und vieles mehr, wie z. B. eine praktische Schüttelfunktion.

Das Frontladerpaket ist für alle Valtra Traktoren von der A-Serie bis zur Q-Serie erhältlich. Das Frontlader-Pro-Paket ist für Traktoren der G-, N-, T- und Q-Serie erhältlich, die mit der SmartTouch-Armlehne ausgestattet sind. •

- 
- Integrierte Glasscheibe vorne am Kabinendach
 - Intelligenter Präzisionslader Lift & Load
 - Live 3 ermöglicht die gleichzeitige Nutzung von bis zu drei verschiedenen Frontladerfunktionen per Joystick
 - Optimale Gewichtsverteilung
 - SoftDrive dämpft Unebenheiten bei Straßenfahrten

NEWS



Im Valtra Online-Shop können Kunden Ersatzteile online suchen, bestellen und sich diese an den nächstgelegenen Ersatzteihändler oder nach der Registrierung bis vor die Haustür liefern lassen.

ERSATZTEILE: SCHNELL ONLINE BESTELT

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIV

Valtra Ersatzteile können in zehn europäischen Ländern online bestellt werden. Kunden können Ersatzteile in Finnland, Großbritannien, Irland, Frankreich, Spanien, Italien, Polen, Dänemark und Norwegen online bestellen. In Deutschland können Valtra Kunden über eine Einladung auf den Online-Shop zugreifen. Darüber hinaus wird der Online-Shop derzeit auf Schweden und die Türkei ausgeweitet.

Der Online-Shop verfügt über mehrere Funktionen, die es einfacher machen, das richtige Ersatzteil zu finden. Ersatzteile können entweder beim nächstgelegenen Ersatzteihändler oder nach Registrierung bis vor die Haustür des Kunden geliefert werden. Die Registrierung ermöglicht auch die Abbuchung von Ersatzteilen in der Ersatzteiffiliale im Zusammenhang mit anderen Einkäufen.

Darüber hinaus ermöglicht der Online-Shop, die Verfügbarkeit von Ersatzteilen in den nächstgelegenen Verkaufsstellen zu überprüfen. Zum Beispiel kann es am Abend oder am Wochenende ausreichen zu wissen, dass das notwendige Teil am Montagmorgen in einer nahegelegenen Abholstelle zu finden ist. •

KONFIGURIEREN SIE IHREN EIGENEN TRAKTOR ONLINE
Der neue Valtra Konfigurator ist auf www.valtra.de online. Stellen Sie sich genau den Valtra zusammen, den Sie für Ihre Arbeit benötigen. Alle inkludierten und zusätzlichen Ausstattungs-Optionen sind konfigurierbar. Beliebte, vom Unlimited Studio installierte Optionen sind ebenfalls enthalten. Darüber hinaus verfügt der Konfigurator über Orientierungs- und Vergleichsfunktionen für Nutzer, die noch nicht wissen, welches Modell oder welche Modellreihe sie wählen sollen.

Die Konfigurationen können gespeichert und zu einem späteren Zeitpunkt aufgerufen werden. Es ist auch möglich, die Konfiguration an den nächstgelegenen Valtra Händler zu schicken und ein Angebot anzufordern.

Jetzt testen unter valtra.de/. •

VERKAUFT TRAKTOREN SEIT MEHR ALS 70 JAHREN

Der norwegische Händler **Odd Bjørn Rønning** ging 2023 nach mehr als 70 Jahren im Geschäft in den Ruhestand. Er verkaufte seine erste Landmaschine im Alter von 14 Jahren im Jahr 1952. Im vergangenen Jahr ging er im Alter von 85 Jahren in den Ruhestand, nachdem er in seiner langen Karriere insgesamt rund 3700 Traktoren verkaufte.

Rønnings Vater gründete ein landwirtschaftliches Unternehmen, als er neun Jahre alt war. Odd Bjørn Rønning übernahm die Leitung des Unternehmens im Jahr 1977. Das Familienunternehmen umfasste bis zu sieben Filialen in verschiedenen Teilen Südnorwegens. Im Jahr 2007 begann das Unternehmen mit dem Verkauf von Valtra Traktoren, und 2017 wurde das Geschäft an das Unternehmen Akershus Traktor übertragen. Rønning hat zwei Söhne und ein Enkelkind, die ebenfalls als Traktorverkäufer und Filialleiter im Unternehmen tätig sind. •

Internet: www.valtra.de

VALTRA TEAM

ISSN-L 2243-3554
ISSN 2243-3554

Chefredakteur Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Redaktion** Tommi Pitienius, Markkinointiviestintä Pitienius Oy, tommi@pitienius.fi
Redakteure Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechan.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Sebastian Quijano, AGCO Iberia S.A., sebastian.quijano@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Göran Eriksson, Valtra Inc., goran.eriksson@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Herausgeber** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Koordination** Viestintätoimisto Medita Oy
Layout Valtra Inc **Druck** Grano Oy **Foto** Valtra Archiv, falls nicht anders vermerkt

Valtra ist eine weltweite Marke von AGCO



ZEIG, WAS DU HAST!

Wir haben euch über unsere Social-Media-Kanäle aufgefordert, eure Valtra-Traktoren in Szene zu setzen und uns Fotos davon zu schicken. Und wir wurden nicht enttäuscht! Mit grosser Freude präsentieren wir eine Auswahl der schönsten und spektakulärsten Bilder.

TEXT DOMINIK OESCH FOTOS ZVG

- ❶ Pirmin Cotti, Sur, T235D ❷ Daniel Kläui, Hinwil, T174eD ❸ Adrian Imhof, Dussnang, N154eA ❹ Familie Röhliberger, Melchnau, T174eA & N155eA
 ❺ Björn Grimm, Hinwil, T174eA ❻ Pascal Furrer, Rickenbach, T174eD, T174eD & N174eD ❼ Andrea Pfister, Reinach, S416 (CH-Premiere)





Auslieferung der 6. Generation der S-Serie an Kunden beginnt

ABHOLUNG IN FINNLAND: S6-KUNDEN NEHMEN IHREN TRAKTOR IN EMPFANG

Die Produktion von Valtras leistungsstärkstem Traktor, der S-Serie, ist in vollem Gange, und die ersten Traktoren wurden bereits im September an Kunden ausgeliefert. Um den Beginn der Auslieferungen zu feiern, lud Valtra die ersten Kunden der S-Serie zu einem VIP-Event in das Valtra Werk in Suolahti, Finnland, ein. Mehr als 40 Personen aus sieben europäischen Ländern nahmen, am Valtra BOSS Auslieferungsevent teil.

TEXT KATJA VUORI FOTOS VALTRA ARCHIV

Valtra überraschte die ersten fünfzig Kunden mit persönlichen VIP-Einladungen in das Valtra Werk in Finnland. Das Valtra BOSS Auslieferungsevent, das ihnen zu Ehren organisiert wurde, fand Anfang September statt. Das Programm umfasste zahlreiche VIP-Erlebnisse, von einer feierlichen Schlüsselübergabe

über eine umfassenden Traktorübergabe mit Probefahrt bis hin zu einer Werksführung.

Matti Tiitinen, Vice President, Sales & Marketing bei Valtra, unterstreicht die Bedeutung einer engen Beziehung zu den Kunden von Valtra: „Wir sind stolz darauf, unsere ersten Kunden der S-Serie zu uns nach

Suolahti einladen zu dürfen. Wir wissen, dass die Traktoren der S-Serie großartige Maschinen sind. Da wir weiter in unser Händlernetz in Bezug auf Know-how, Fähigkeiten und in die Marke investieren, werden unsere Kunden auch in den kommenden Jahren die besten Traktorerfahrungen machen!“ •



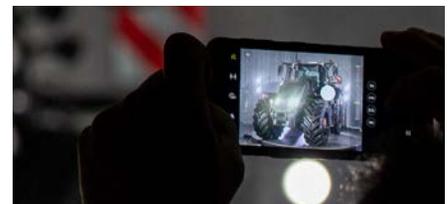
Valtra Vertriebsleiter Deutschland, Peter Kogel, mit den ersten S6-Kunden bei der feierlichen Schlüsselübergabe; v.l.n.r.: Fenja Lübke mit Dennis Rieke, Peter Kogel (Valtra Deutschland), sowie Milan Lohse.



Valtra Geschäftsführer Mikko Lehikoinen begrüßte die VIP-Gäste zu der zweitägigen Veranstaltung.



Die Atmosphäre beim Abendbankett war entspannt und feierlich. Vor dem Abendessen konnten die Gäste finnische Köstlichkeiten wie Preiselbeer-Cranberry-Mocktails probieren. Auf dem Bild ist Andrea Capitanio, ein VIP-Gast aus Norditalien, zu sehen.



Die S-Serie wurde hinter dem Vorhang mit Musik und Spezialeffekten enthüllt.



Unter den VIP-Gästen befanden sich Kunden aus Belgien, Deutschland, Spanien, Frankreich, Dänemark, Italien und der Schweiz.



Der dänische Kunde Thomas Nielsen kaufte drei neue Traktoren der S-Serie.



Die Gäste kamen in den Genuss einer geführten Tour durch das Valtra Werk, was für viele einer der Höhepunkte der Veranstaltung war. Auf dem Foto gehen drei Generationen der Familie Van Pymbrouck aus Belgien durch das Werk. Sowohl die Tochter als auch ihr Vater und Großvater haben sich jeweils für einen neuen S376 entschieden, so dass der Betrieb der Van Pymbroucks neben den bereits gekauften Traktoren der N-, T- und Q-Serie drei neue Valtra Traktoren zählt.



Dennis Rieke und Fenja Lübckemann, ein Ehepaar aus Deutschland, werden vor einem Traktor auf der Teststrecke gefilmt. Laut Peter Kogel, Vertriebsdirektor für Deutschland, waren die Kunden davon begeistert, dass die Übergabe ihres neuen Traktors im Werk stattfand. Gleichzeitig konnten sie sehen, wie ein Valtra Traktor entsteht.



Der Tag klang bei einem gemütlichen Drei-Gänge-Menü in finnischem Ambiente aus.

HIER FINDEN SIE DIE VIDEOZUSAMMENFASSUNG DER VIP-VERANSTALTUNG AUF YOUTUBE

Fiebern Sie mit! Sehen Sie sich das Video auf YouTube an und erleben Sie die besten Momente der Veranstaltung.



15-JÄHRIGER LOHNUNTERNEHMER KAUFTE G115 ACTIVE

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRAARCHIV



Teenager und schon Unternehmer ist **Juho Kempainen**, auf Instagram auch bekannt als Jätkä-Juho. Im Sommer wurde er 15 Jahre alt und absolvierte den ersehnten Traktorführerschein. Nachdem er im Alter von 11 Jahren mit der Arbeit als Lohnunternehmer begonnen hatte, kann er seinen Traktor jetzt auch auf öffentlichen Straßen fahren.

„Ich fahre etwa 500 Stunden im Jahr mit meinem G115 Active. Ich benutze ihn hauptsächlich für den Holztransport auf dem Hof und im Holzlager, da wir Brennholz, Baumfackeln, und Vogelhäuser herstellen. Der Traktor ist mit einem Frontlader, Blockprofilreifen und meist mit einem Kesla-Forstanhänger mit Forstkran ausgestattet. Bislang war dieser Traktor noch nie auf dem Acker im Einsatz“, fügt Jätkä-Juho hinzu.

Das von dem Jungunternehmer hergestellte Brennholz, die Baumfackeln und Vogelhäuser werden in einer finnischen Baumarktkette verkauft. Die Mengen sind beträchtlich und die Ladenkette ist stolz auf ihren jungen Lieferanten.

Juhos ältere Schwester, Taru, arbeitet mit ihm zusammen: „Juho arbeitet so viel mit, wie es seine Schularbeiten zulassen. In Zeiten, in denen viel los ist, helfen auch Mutter, Vater, Onkel, Großmutter und ein Freund“, erklärt **Taru Kempainen**, und verweist auf ihren Mann **Toni Ahokas**, der in Vollzeit das Unternehmen unterstützt.

Unternehmer durch Zufall
Das Unternehmen entstand zufällig, als Jätkä-Juho Baumfackeln für einen Weihnachtsmarkt herstellte und diese bei einer Veranstaltung verwendet wurden, an der auch der Besitzer der Baumarkt-Kette teilnahm. Ihm gefielen die Fackeln, die leicht anzuzünden waren und gut brannten. Später wurden die 40-Liter-Kaminholzsäcke und Vogelhäuser von Jätkä-Juho in das Sortiment des Ladens aufgenommen.

Die Vogelhäuser und Holzfackeln werden auf Juhos heimischem Bauernhof, 600 km nördlich von Helsinki hergestellt, wo sich die Wälder in alle Richtungen erstrecken. Das Brennholz wird im Holzterminal im Stadtzentrum produziert. Das Unternehmen von Jätkä-Juho ist einer der größten Brennholzhersteller Finnlands, das das Holz ohne Heizung trocknet.

Bis jetzt läuft das Unternehmen gut, und Jätkä-Juho arbeitet in seiner Freizeit und in den Ferien tatkräftig mit, möchte aber auch eine Ausbildung absolvieren. „Ich bin im letzten Schuljahr, danach möchte ich eine Ausbildung zum Forstmaschinenführer machen“, sagt Juho. •

Wie man eine Baumfackel herstellt

1. Schneiden Sie aus einem trockenen Baumstamm mit einem Durchmesser von 10 bis 20 cm einen etwa 75 cm langen Stamm ab
2. Stellen Sie den Stamm senkrecht auf und sägen Sie ihn von oben nach unten etwa 50 cm tief zweimal über Kreuz ein
3. An der Stelle, an der sich die beiden Schnitte treffen, wird ein etwa 20 Zentimeter tiefes Loch gebohrt, in das ein Anzünder gelegt werden kann

Baumfackeln spenden Licht, Wärme und liefern eine schöne Atmosphäre. Eine Baumfackel aus einem getrockneten Nadelbaum riecht auch gut. Auf der Fackel, die etwa 2 bis 3 Stunden lang brennt, kann man sogar Wasser kochen oder Essen zubereiten.



Die Brüder Toni und Rolf Kaufmann vor ihren Valtra G135 und Valtra T255V.

Lohnunternehmen Kaufmann Ibenmoos GmbH

ZWEI BRÜDER UNTER STROM

Im Luzernischen Kleinwangen über dem Baldeggersee liegt der Betrieb der Gebrüder Toni und Rolf Kaufmann. Ins Auge fällt der grosse Laufstall und vor allem dessen ausgedehnte Dachfläche mit der grossen Photovoltaik-Anlage.

TEXT UND PHOTOS ANDRINA GERNER

Direkt neben dem heutigen Hofgelände befand sich einst ein beliebtes Heilbad. Das Kurhaus wurde zum Pflegeheim ausgebaut und der dazugehörige Landwirtschaftsbetrieb war in

Besitz der Gemeinde. Der auf dem Nachbarbetrieb aufgewachsene Vater der Brüder Kaufmann pachtete zusammen mit seinem Bruder den Betrieb, während ein dritter Bruder den elterlichen Hof übernahm.

Schon damals waren die Brüder auch als Lohnunternehmer aktiv und montierten unter anderem Heubelüftungsroste in der ganzen Schweiz. Als Kind seien sie in den Schulferien oft mit dabei gewesen,



Der Hof der Kaufmanns liegt hoch über dem Baldeggersee.

erzählen die beiden Brüder: «Es liegt uns wohl in den Genen, als Lohnunternehmer unterwegs zu sein.»

2004 nutzte Vater Kaufmann die Chance, den Hof zu kaufen. Zwei Jahre zuvor war Toni bereits in das Unternehmen eingestiegen, das sie als Vater-Sohn-Gemeinschaft führten. Im Jahr 2013 übernahm Toni mit seinem Bruder Rolf den Betrieb und baute gleich zu Beginn einen neuen Laufstall – die Milchproduktion war schon immer das wichtigste Standbein des Hofes. Parallel zum Bauernbetrieb begannen sie sich ein Standbein als Lohnunternehmer aufzubauen, um Maschinen und Arbeitskraft optimal auslasten zu können und gleichzeitig eine Nische zu bedienen: das Waschen von Photovoltaik-Anlagen nämlich.

Diese eher aussergewöhnliche Dienstleistung bieten die Brüder nun seit acht Jahren an und das eher aus Zufall: 2015 installierten sie ihre eigene PV-Anlage auf dem Stalldach. Nach einiger Zeit stellten sie fest, dass diese ja auch gewaschen werden müsste, weil die Leistung auf stark verschmutzten und verstaubten Sonnenkollektoren natürlich nachlässt. Als sie aber realisierten, wie teuer die Reinigung sein würde, schauten sie sich nach Möglichkeiten um, dies selbst zu bewerkstelligen. In

einer Fachzeitschrift stiessen sie auf einen Bericht über einen Putzroboter für PV-Anlagen, und entschlossen sich, einen solchen anzuschaffen. Bald sprach sich dies herum und sie konnten sich einen Kundenstamm aufbauen, sowohl im landwirtschaftlichen als auch im industriellen Bereich. Die Brüder arbeiten mittlerweile mit zwei Teilzeitangestellten und haben sich ein umfangreiches Wissen angeeignet. Dies sei wichtig, man müsse sich gut mit dem Thema befassen: «Jedes Dach ist anders. Erfahrung ist wichtig, und diese können wir bieten.» Die Dienstleistung passt ausserdem sehr gut in einen landwirtschaftlichen Betrieb, weil die Putzarbeiten am besten im Frühjahr bei regnerischen Wetterbedingungen durchgeführt werden, wenn die Dächer ohnehin schon nass sind. Ein guter Lückenfüller, wenn andere Arbeiten auf dem Betrieb noch ruhen.

Aufgrund der lokalen Auflagen (das Thema Ausbringtechnik stellt rund um den Baldeggersee ein kleines Politikum dar), können die Gebrüder Kaufmann nicht ihre gesamte Gülle auf ihrem Land ausbringen, sondern müssen diese wegführen. Hier kommt ein grosses 24'000-Liter-Transportfass von AGRAR zum Einsatz. Flexibilität in diesem Bereich sei sehr wichtig und natürlich

müsse auch die Leistung stimmen, weil sie relativ weit fahren müssten mit dem Fass. Um diese zu gewährleisten, ist seit Anfang des Jahres ein Valtra T255V im Einsatz, ausschlaggebend war das Verhältnis von Gewicht und Leistung. Er ergänzt den Valtra G135, der bereits seit 2021 auf dem Hof steht. Für Valtra haben sich die Brüder vor allem aus einem Grund entschieden – die Einfachheit der Bedienung, gerade wenn verschiedene Fahrer eingesetzt werden: «Da braucht es keine langen Erklärungen», so Toni. GPS-Technologie war ebenfalls ein Must-have, sie kommt auf beiden Traktoren zum Einsatz. Die Zuverlässigkeit des Getriebes war den Brüdern schon bekannt und bestens erprobt, weil sie lange eine Massey-Ferguson-Flotte hatten. Aber schlussendlich war es die einfache Bedienung auch per Joystick, das habe einfach gepasst und überzeugt. «Und wir wollten ein wenig neue Farbe an den Hang bringen», meinen die beiden lachend mit Blick auf die zwei olivgrünen Traktoren. •



Der Valtra T255 kommt am Transportfass zum Einsatz, während der kleinere G135 die Gülle aufs Feld führt.



Die Reinigung der Solaranlagen erledigt ein Putzroboter.

TECH

PTx Trimble

AGCO und Trimble gründen neues Joint Venture

PTx TRIMBLE MIT NEUEN MÖGLICHKEITEN FÜR PRECISION FARMING

Im April hat AGCO das Precision Farming-Geschäft von Trimble übernommen. Trimble selbst behält dabei eine Minderheitsbeteiligung an dem neu gegründeten Unternehmen PTx Trimble. PTx Trimble bietet vielseitige Lösungen für die Präzisionslandwirtschaft an. Die Technik kann auf Neumaschinen ab Werk verbaut und auf älteren Maschinen nachgerüstet werden. Ebenso können auch Nicht-AGCO-Marken mit der Technik ausgestattet werden. Precision Farming hilft Landwirten, die Produktivität zu steigern und die Umweltauflagen zu erfüllen. Die Produkt- und Dienstleistungspalette des neuen Unternehmens reicht von Präzisionslandwirtschaftsgeräten für Traktoren bis hin zu Wassermanagementsystemen für Felder.

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIV

PTx Trimble

- Gemeinschaftsunternehmen von AGCO und Trimble
- Eigentumsverhältnisse: AGCO 85 %, Trimble 15 %
- Kombiniert die ehemaligen Precision-Farming-Funktionen von AGCO und die Landwirtschaftsfunktionen von Trimble
- Bietet Landwirten globale Precision Farming-Lösungen, auch für Traktoren, Erntemaschinen und Anbaugeräte anderer Hersteller als AGCO
- AGCOs Precision Farming-Geschäft plant bis 2028 einen Umsatz von 2 Milliarden USD erzielen





Der 2002er Valtra 8400 Traktor des finnischen Getreidebauern Patrick Ståhls wurde mit automatischer Trimble-Lenkung, ISOBUS-Geräteverwaltung und Logmaster-Telemetrie nachgerüstet. Der Anschaffungspreis von rund 8.000 Euro hat sich durch geringere Kraftstoff- und Düngemittelkosten schon um ein Vielfaches amortisiert.

AUTOMATISIERTE LENKUNG UND ISOBUS NACHGERÜSTET BEIM 22 JAHRE ALTEN VALTRA 8400

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIV

Der Valtra 8400 des finnischen Getreidebauern Patrick Ståhls ist ein gutes Beispiel dafür, wie selbst ein mehr als 20 Jahre alter Traktor mit Funktionen für die Präzisionslandwirtschaft nachgerüstet werden kann. Ståhls bewirtschaftet im Süden Finnlands einen 175 Hektar großen Getreideanbau im Nebenerwerb und arbeitet beim örtlichen Valtra Servicehändler als Ersatzteilverkäufer.

„Mein alter Traktor hat eine automatische Lenkung, ISOBUS-Gerätesteuerung und Logmaster-Telemetrie. Die automatische Lenkung ist schon seit zehn Jahren im Einsatz, der ISOBUS seit einem Jahr und die Telemetrie seit sechs Jahren“, sagt Ståhls.

Neben dem Valtra 8400 verfügt sein Betrieb über einen Valtra N154 Versu von 2016 und einen Sampo 2065 Mähdrescher von 2011. Auch der N154 ist mit Precision Farming nachgerüstet, der Sampo verfügt seit 2018 über Erntekartierungsgeräte. Die Systeme

kommunizieren miteinander und mit der Anbauplanungssoftware. Die Antenne und das Display können problemlos von einer Maschine auf die andere übertragen werden.

„Karten, Weglinien und andere Informationen können einfach von einer Maschine zur anderen und an den Computer des Betriebs gesendet werden. Wenn der N154 mit der automatischen Lenkung von Valtra ausgestattet ist, können auch Karten mit dieser Maschine ausgetauscht werden. Meine Väderstad Rapid-Sämaschine kommuniziert ebenfalls mit dem ISOBUS des 8400.“

Technik macht sich schnell bezahlt. Die Nachrüstung, die Ståhls an seinem Valtra 8400 Traktor vorgenommen hat, kostete den Landwirt vor rund zehn Jahren etwa 8.000 Euro.

„Die Technologie vermeidet das Rückwärtsfahren am Vorgewende und Überlappungen auf jeder Fahrspur. Ich spare so viel Kraftstoff und Düngemittel, so dass sich die

Anschaffung schnell amortisierte. Außerdem erleichtert sie mir die tägliche Arbeit sehr.“

Ståhls streut Düngemittel standortbezogen. Er erstellt eine Düngekarte, die auf den von der Erntemaschine erfassten Daten und auf der auf Satellitenbildern sichtbaren Grünmasse basiert.

„Ich spare so viel Kraftstoff und Düngemittel, so dass sich die Anschaffung schnell amortisierte.“

„Ich habe für meine Kunden Spurlinien für das Spritzen ihrer eigenen Felder erstellt. Das ist ein leichtes Unterfangen. Ein Nachbar bittet mich zum Beispiel, Fahrspuren für eine 16-Meter-Spritze mit meinem Traktor einzufahren, weil er keine automatische Lenkung hat. Anschließend kann er mit seiner Spritze in den entstandenen Fahrgassen arbeiten.“ •

IMMER MEHR VALTRA TRAKTOREN AUF FLUGHÄFEN

Helsinki, Kiruna, Visby: Flughafenbetreiber setzen zunehmend auf Valtra Traktoren statt Spezialmaschinen. Die Traktoren sind vielseitig einsetzbar, kostengünstig und können über das Unlimited Studio werksseitig exakt an die Kundenwünsche angepasst werden.

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRAARCHIV

Auf immer mehr Flughäfen helfen Valtra Traktoren bei der Instandhaltung. Traktoren sind vielseitig einsetzbar und kostengünstiger als Spezialmaschinen, die nur für eine Aufgabe gebaut wurden. Ein und derselbe Valtra kann unter anderem zum Kehren, Schneeräumen und Transportieren eingesetzt werden. Precision Farming-Funktionen, wie das automatische Lenken, die Teilbreitenschaltung, variable Mengensteuerung und Fernüberwachung, sind wichtige wie nützliche Funktionen für die Flughafenbetrieb.

Das Einsatzspektrum von Traktoren hat sich längst von Feldern und Wäldern, auf die Straßeninstandhaltung, Bergwerke, Verteidigungskräfte und auch Flughäfen ausgeweitet. Bei den Aufgaben, die in diesen Bereichen notwendig sind, sind Traktoren aufgrund ihrer Vielseitigkeit den Spezialmaschinen überlegen. Traktoren können zum Transportieren, Laden, Mähen, Eggen, Pflügen, Düngen, Ziehen von Koffern und für dutzende andere Aufgaben eingesetzt werden. Das ist alles mit ein und derselben Maschine möglich. Im Vergleich zu einer teuren Spezialmaschine, kann ein Traktor viele hundert Arbeitsstunden im Jahr ableisten. Bei einer Spezialmaschine sind es manchmal nur ein paar dutzend pro Jahr.

Die zu bewirtschaftende Fläche

von Flughäfen erstreckt sich über große Gebiete und die Zeitpläne sind eng. Während Straßen bei Schneefall über Stunden geräumt werden, meist den ganzen Vormittag lang geräumt werden können, muss eine Start- und Landebahn innerhalb von 15 Minuten schneefrei sein. Eine Standard-Start- und Landebahn mit einer Länge von 2,5 Kilometern und einer Breite von 60 Metern umfasst eine Fläche von etwa 15 Hektar. Die Grünflächen rund um die Start- und Landebahn sind ein Vielfaches größer als die Start- und Landebahn selbst und müssen gemäht werden, die zahlreichen Flugzeugaufflächen, Rollwege und Parkplätze müssen ebenso gepflegt werden.

Automatisierte Funktionen helfen auch auf Flughäfen. Obwohl Precision Farming-Technologien für die Landwirtschaft entwickelt wurden, sind sie auch bei vielen Arbeiten auf Flughäfen als nützlich erwiesen, sparen Zeit und Geld. So kann zum Beispiel die automatische Lenkung eingesetzt werden, um bei starkem Schneefall genau die gewünschten Fahrspuren von Schnee freizuräumen, wenn die Ränder der Start- und Landebahn auf dem Flughafen nicht zu sehen sind. Die variable Mengensteuerung und die Sektionssteuerung

ermöglichen es, teure Anti-Rutsch-Chemikalien genau in der richtigen Menge aufzubringen, ohne dass es zu Überlappungen oder Lücken kommt. Die Fernüberwachung ist für die Wartung der Traktoren und für das Betriebsmanagement hilfreich, da es für die Sicherheit auf dem Flughafen unerlässlich ist, genau zu wissen, wo sich ein Fahrzeug gerade befindet. Die Automatisierung am Vorgewende entlastet den Fahrer zusätzlich beim Wenden am Ende der Landebahn und Kraftstoffkosten.

Im Jahr 2019 testete Valtra die automatische Schneeräumung der Start- und Landebahn am nördlichsten Flughafen der EU in Ivalo in Finnisch-Lappland. Bei diesem Versuch räumten ferngesteuerte Traktoren mit breiten Schneepflügen und Schneefräsen ohne Fahrer den Schnee auf dem Flughafen. Zu diesem Zeitpunkt handelte es sich noch um ein Forschungs- und Entwicklungsprojekt. Die kommerzielle Anwendung ist geplant.

Im Unlimited Studio von Valtra können die Traktoren im Werk vollständig für Flughafenaufgaben ausgerüstet werden. Typisches Zubehör für den Einsatz auf Flughäfen sind gelbe Farbe, Rundum- und Blinkleuchten, ein UKW-Funkgerät, ein Frontkraftheber oder ein Frontlader sowie Reifen mit Profilblöcken. •



Ein Valtra T215 Direct mäht auf dem Flughafen Visby in Schweden. Swedavia, der Betreiber der schwedischen Flughäfen, hat acht Valtras für Flughafenaufgaben angeschafft, und es wurde bereits ein Vertrag für einen weiteren Kauf im Jahr 2026 unterzeichnet.

VALTRA TRAKTOREN BEI DER ARBEIT AUF EINEM SCHWEDISCHEN FLUGHAFEN



Swedavia betreibt zehn Flughäfen von Kiruna in Nordschweden bis Malmö im Landessüden. Das Unternehmen vereinheitlichte im Jahr 2023 seine Flotte von Traktoren und Anbaugeräten, die auf den verschiedenen Flughäfen eingesetzt werden. Im vergangenen Jahr lieferte der zuständige Valtra Händler, Lantmännen Maskin, insgesamt acht Valtra T215 Direct mit Unlimited-Ausstattung für die Flughäfen Östersund, Umeå, Göteborg und Malmö.

Valtra hat Lösungen für Wartungsarbeiten an Flughäfen entwickelt, die es den Traktoren ermöglichen, eine Vielzahl unterschiedlicher Aufgaben mit vielen verschiedenen Anbaugeräten auszuführen. Die Flotte von Swedavia wird mit fossilfreiem HVO 100 Diesel betrieben. Swedavia betreibt seine Flughäfen seit 2020 ohne fossile Brennstoffe und hat weltweit die niedrigsten Klimaemissionen der Branche.

Valtra Traktoren werden auf schwedischen Flughäfen für viele verschiedene Aufgaben eingesetzt, darunter Schneeräumung, Salzstreuen, Materialtransport und das Mähen der Rasenflächen.

Am Flughafen Östersund im Norden Schwedens werden beispielsweise zwei Valtra Traktoren für Aufgaben eingesetzt, für die normalerweise mehrere verschiedene Spezialmaschinen erforderlich wären. •

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

N-SERIE

Hinterachslast: 9 t

Gesamtgewicht: 13.5 t



GEWICHTSPROBLEME?

NICHT MIT UNS.

Ob auf dem Feld oder auf der Strasse – mit einem Leergewicht von 6.8 t und einem zulässigen Gesamtgewicht von 13.5 t bei 9 t Hinterachslast sind Sie sicher unterwegs.

**Kontaktieren Sie unsere
Valtra-Gebietsverkaufsleiter:**

Ostschweiz: **Christian Walder, 079 440 02 17**
Mittelland: **Philipp Knechtli, 076 455 15 54**

Mehr Informationen
finden Sie auf
unserer Webseite:



GVSAgrar

Mehr als Lösungen.

VERGLEICHSTEST ZEIGT: BESTER GRIFF UND KRAFTSTOFFVERBRAUCH

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIV

Die Soil King VF-Reifen von Nokian Tyres haben im Vergleichstest der DLG (Deutsche Landwirtschaftsgesellschaft) hervorragend abgeschnitten. Die Reifen reduzierten den Kraftstoffverbrauch auf der Straße und auf dem Feld um 3 bis 8 %, der Schlupf war auf dem Feld um 2 bis 4 % geringer, und die Arbeitsleistung war um 6 bis 7 % besser als bei den anderen getesteten Premium-VF-Reifen. Die Nokian Tyres Soil King VF-Reifen sind für die Valtra Traktoren der Q- und S-Serie in verschiedenen Größen erhältlich.

Produktmanager bei Nokian Tyres, **Tero Saari** erklärt: „Der größte Unterschied zwischen VF-Reifen und herkömmlichen Reifen besteht darin, dass sie 40 % mehr Last tragen können. Dies ermöglicht einen niedrigen Reifendruck auf dem Feld, was Bodenverdichtungen verhindert. Die Soil King-Reifen können mit einem Druck von 0,6 bis 2,8 bar eingesetzt werden“.

Alle VF-Reifen sind flexibel, aber die eigentliche Herausforderung besteht darin, sie steif zu halten und gleichzeitig gute Fahreigenschaften zu gewährleisten. Nokian Tyres hat dies durch eigene Forschungsarbeit und konstruktive Lösungen erreicht.

„Wir sind der einzige Premiumhersteller, der bei VF-Reifen Stahlgürtel anstelle von Textilhülften verwendet. Darüber hinaus ist das Profil des Reifens außergewöhnlich. Die verlängerte und gestützte Profilierung des zentralen Bereichs verhindert, dass sich die Stollen bei hohen Geschwindigkeiten und schweren Lasten verdreht, was das Fahrverhalten stabilisiert. Die Aufstandsfläche ist die größte in der Branche.“ •

Der Nokian Tyres Soil King VF unterscheidet sich von anderen VF-Reifen durch seinen Stahlgürtel und sein spezielles Reifenprofil.



Soil King VF vs. Premium VF Wettbewerber

Kraftstoffverbrauch	- 3–8%
Schlupf	- 1–4%
Hektar pro Stunde	+ 6–7%

DLG-Powermix-Test 2022 mit mehreren unterschiedlichen Aufgaben und Geschwindigkeiten auf Feldern und Straßen.

VERBESSERTE REIFENDRUCKREGELANLAGE FÜR TRAKTOREN DER Q- UND S-SERIE ERHÄLTICH

Ein verbesserte zentrale CTIS-Reifendruckregelanlage ist jetzt als Option für Traktoren der Q- und S-Serie über das Unlimited Studio erhältlich. Das CTIS Pro-System verfügt über einen eigenen, separaten und effizienten Kompressor, mit dem die Reifen dreimal schneller aufgepumpt werden können als mit dem traktoreigenen Standard-CTIS-System. Das System wird über ISOBUS gesteuert und hat eine Leistung von 2000 Litern pro Minute. Das CTIS Pro-System eignet sich besonders für VF- und IF-Reifen, die auf dem Feld mit einem Druck von 0,8 bar arbeiten und auf der Straße mit einem Druck von 2,0 bar fahren können. Mit Hilfe des CTIS-Systems können die Drücke innerhalb weniger Minuten geändert werden, ohne dass man aus der Kabine steigen muss. •



Hannes Hauri mit Frau Maya, den Kindern Kilian, Emilia, Elena, Leona und Hund Dia.

Lohnunternehmer Hauri Agrar

DER HERR DER HEUSTÖCKE

Hannes Hauri aus Speicher AR ist Lohnunternehmer und kümmert sich um eine lokale, aber sehr gefragte Nische: Das Heustockpressen.

TEXT UND FOTOS DOMINIK OESCH

Bevor **Hannes Hauri** den Hof seiner Eltern übernahm, stand der Betrieb ganz im Zeichen der Jungviehaufzucht. Kühe stehen heute keine mehr im Stall, dafür Traktoren und Ballenpressen. Denn früh war ihm klar, dass er seinen Traum vom Lohnunternehmer in die Tat umsetzen möchte. Fasziniert von Maschinenbau und Konstruktion absolvierte er die Ausbildung zum Landmaschinenmechaniker. «Ich habe lieber Räder als Hufe», sagt Hauri lachend.

Im 2. Lehrjahr kratzte er sein

Erspartes zusammen und kaufte seine erste Kleinballenpresse. Er schnupperte zum ersten Mal Lohnunternehmer-Luft. Das Geschäft lief gut an, die nächsten Investitionen folgten. 1999 schaffte er sich gemeinsam mit einem Kollegen die erste Rundballenpresse mit Wickler an, die noch heute im Einsatz ist. Das war der Startschuss, um das Unternehmen richtig professionell aufzuziehen: Es folgten eine zweite Presse und der erste eigene Traktor. «Entweder muss man den Pickel richtig reinhauen,

oder es bleiben lassen», sagt Hauri zu diesen nicht ganz risikofreien Entscheidungen, die sich aber im Nachgang als goldrichtig herausstellten.

Vor rund 15 Jahren etablierte sich im Appenzellerland, wo viele Milchbetriebe auf hochwertiges Dürrfutter Wert legen, zunehmend das Heustockpressen. Aufgrund der Nähe zu den Bergen fällt in der Region mehr Niederschlag und das Heu trocknet draussen nicht vollständig. Man lagert es also zwischenteilig im Heustock ein, und presst es später direkt vor Ort.



Der Valtra N175 mit der Quaderballenpresse, Marke Eigenbau, im Einsatz.

Im Verlaufe der Jahre produzierte Hauri bis zu 8000 Ballen pro Saison; seine Maschine stiess an ihre Grenzen. Hinzu kamen die Lärm- und Schadstoffbelastung sowie die hohe Brandgefahr in der Scheune, da das Heu mit dem Kran über den Traktor gehievt werden musste. Um diese Herausforderungen zu bewältigen und die Gefahren zu minimieren, konstruierte Hauri eine eigene Quaderballenpresse auf italienischer Supertino-Basis, die elektrisch betrieben wird und die Arbeit enorm erleichtert. Die 2.4

Meter hohe Maschine arbeitet in der Scheune, der Traktor mit dem Generator bleibt draussen. Die Presse mit einem Kanalmass von 120 x 60 cm und Vorverdichter gewährleistet 400 kg Ballengewicht bei schöner Form und optimaler Festigkeit.

Heute ist eine zweite, identische Presse im Einsatz, da die Nachfrage nach grossen Quaderballen immer noch steigt. Im Frühling leeren Hauri und seine drei Vollzeitangestellten die Heustöcke während ungefähr acht Wochen. Nach einer

kurzen Pause folgt danach die rund zwölfwöchige Sommersaison mit dem frischen Futter. Fast 16'000 Quaderballen pressten die beiden Maschinen in der Saison 2024. Neben den Pressarbeiten transportiert Hauri noch Holzschnitzel für das Forstamt, mäht Wiesen und streut Mist an den Hängen. Auch Winterdienst und Schneeräumungen gehören zu seinen Dienstleistungen als Lohnunternehmer.

Die Wahl auf einen Valtra fiel vor allem aus einem Grund: die hohe Nutzlast. Diese ist für Hannes' Arbeit essenziell, weil am Fronthubwerk der Generator mit luftgekühltem 6-Zylindermotor für die Presse angebracht ist. Mit seinem bisherigen Traktor waren so die Vorderachslast und das Gesamtgewicht überschritten. Mit dem Valtra N175 gehören diese Gewichtsprobleme der Vergangenheit an und Presse samt Generator sind gesetzeskonform unterwegs. Zudem freuen sich Hauri und seine Mannschaft über den hohen Fahrkomfort: «Wir haben einen Einsatzradius von bis zu 50 km und fahren manchmal 1.5 Stunden. Nach einem strengen Arbeitstag setzen wir uns in den Valtra und stellen bequem den Tempomaten an.» •



Der Erfinder gewährt einen Blick ins Innere der Presse und erklärt die Konstruktion.

nokian[®] TYRES



TEST-SIEGER SOIL KING VF

6%

mehr bearbeitete
Fläche pro
Arbeitsstunde*

8%

weniger
Kraftstoffverbrauch bei
der Bodenbearbeitung*

5%

weniger Kraftstoffverbrauch
bei Transportarbeiten*

*Getestet von der DLG im Jahr 2022



Der Soil King VF von Nokian Tyres hat seine erstklassige Leistung bei Feld- und Transportarbeiten in unabhängigen Tests bewiesen. Weniger Radschlupf, geringerer Kraftstoffverbrauch, mehr bearbeitete Fläche pro Stunde - sein XXL-Bodenkontakt macht ihn zu einer effektiven Wahl.





Die Hauptfarbe der Valtra Vertriebsstandorte ändert sich von Rot zu Schwarz.

Neuer Look für Valtra

VON ROT ZU SCHWARZ

TEXT TOMMI PITENIUS FOTO VALTRAN ARCHIV

Valtra Vertriebsstandorte auf der ganzen Welt stellen in den kommenden Jahren ihre Markenfarbe auf Schwarz um. In Europa, Asien, Afrika und Australien bleibt die Akzentfarbe Rot, während in Brasilien und anderen Teilen Südamerikas die Akzentfarbe von Valtra Gelb bleibt. Das graue Logo mit 3D-Effekt wird dabei eingestellt und durch ein klares Outline-Logo ersetzt.

Valtra Manager, Brand Experience, Digital Marketing & Dairy, **Jussi Valkonen**, erklärt: "Der neue Look wird bei jeder Neueröffnung eines Valtra Standorts berücksichtigt und umgesetzt. Im Rahmen einer Übergangsfrist werden auch bestehenden Vertriebspartner-Standorte an das neue Design angepasst. Die Änderungen werden sich auch bei Valtra Marketing Materialien bemerkbar machen. Der Valtra Slogan "Your Working Machine" bleibt dabei unverändert."

Valtra Traktoren sind seit Jahr-

zehnten in vielen verschiedenen Farben erhältlich. Der Wiedererkennungswert der Marke Valtra ist nicht wie andere Marken nur durch eine Schlepper-Farbe geprägt. Innerhalb der AGCO Marken hebt sich Valtra durch die Umstellung besser von der rot geprägten Markenfarbe von Massey-Ferguson ab.

Den Vertriebspartnern und Importeuren werden genaue Richtlinien und ein Bestellsystem für den neuen Look zur Verfügung gestellt.

"Die Richtlinien stellen das visuelle Erscheinungsbild dar, an denen sich unsere Vertriebsstellen orientieren. Die Richtlinien können an den Einzelfall angepasst werden, das grundlegende Erscheinungsbild muss aber den Richtlinien entsprechen."

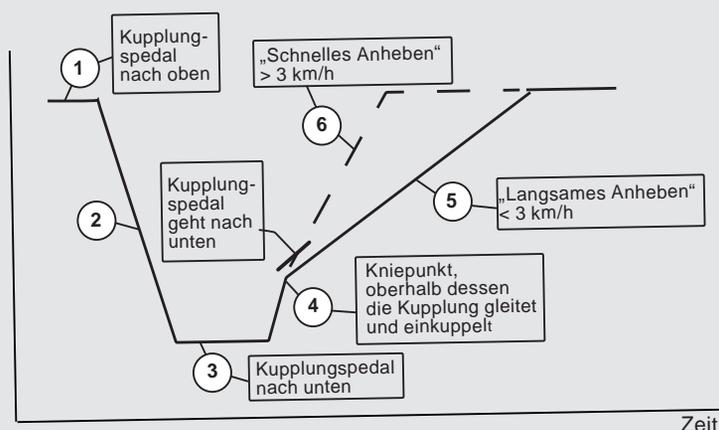
Das äußere Erscheinungsbild neuer Valtra Händlerstandorte werden schwarz geprägt sein, während die Fassaden weiterhin das bekannte V-Logo und eine dünne rote Streamline aufweisen.

In den Verkaufsräumen wird es einen inselartigen, V-förmigen Servicedesk und verschiedene Beratungsplätze geben. Die Anpassungsmöglichkeiten, die das Unlimited Studio bietet und die Bandbreite an Technologien von Valtra wurden bei den Strukturelementen berücksichtigt. •



Nach den Änderungen werden die Valtra Verkaufsstellen in Europa und in Südamerika gleich aussehen. Die Hauptfarbe wird Schwarz werden, die Akzentfarbe in Südamerika Gelb und in Europa Rot.

Stellung des Kupplungspedals:



Die Handhabung des HiShift wurde in der Bedienungsanleitung ausführlich erklärt.



KNOPFBETÄTIGTE KUPPLUNG ENTLASTET DAS LINKE KNIE DES FAHRERS

Anfang der 1990er Jahre begannen die Traktorhersteller, die traditionellen Einscheibenkupplungen durch hydraulische Mehrscheibenkupplungen zu ersetzen. Diese wurden hydraulisch über Ventile gesteuert, so dass weniger direkte physische Kraft vom linken Bein des Fahrers benötigt wurde. Mehrscheibenkupplungen für die Zapfwelle waren schon früher üblich geworden. Die Serien 6000 und 8000 von Valmet waren damals neu, aber sie wurden mit einer herkömmlichen Trockenkupplung auf den Markt gebracht. Für das linke Knie des Fahrers bedeutete das harte Arbeit. Es wurde nach Lösungen gesucht, die Entwicklungsarbeit dauerte allerdings. Als Übergangslösung entschied man sich dafür, eine mechanische Kupplung mit Druckknopfbetätigung einzuführen.

Die Idee, das Kupplungspedal mit einem Hydraulikzylinder zu betätigen, war keineswegs neu. Die unterschiedlichen Anwendungsfälle abzudecken, machten es zu einer Herausforderung. Valmet ging von Anfang an von zwei Gegebenheiten

aus: Schnelles Einkuppeln beim Gangwechsel, wenn der Traktor in Bewegung ist, sowie ein sanftes Anfahren aus dem Stand. Diese beiden Situationen wurden durch Messung der Fahrgeschwindigkeit ermittelt. Jeder der drei Schalthebel wurde mit einem Druckknopf zur Betätigung der Kupplung ausgestattet. Der offensichtlichste Vorteil des Knopfes war der Gangwechsel in einem fahrenden Traktor. Auf das Drücken des Knopfes folgte ein dumpfer Schlag, wenn das Pedal zu Boden ging, woraufhin der Gangwechsel einfach durchzuführen war.

Als Übergangslösung entschied man sich dafür, eine mechanische Kupplung mit Druckknopfbetätigung einzuführen.

Beim Anfahren und insbesondere auf engem Raum konnte die Knopf-kupplung nicht mit dem Fuß eines geübten Fahrers mithalten. Daher

drückten viele Benutzer das Pedal einfach mit dem Knopf durch und fuhren dann durch Fußarbeit sanft an.

Die Kupplung erhielt ihre Kraft von der Niederdruckhydraulik des Traktors, und die Betätigung war leicht einstellbar, sowohl beim Anfahren als auch beim Schalten bei hoher Geschwindigkeit. Auch für die A-Serie wurde schnell eine Knopf-kupplung entwickelt, obwohl sie nicht über eine Niederdruckhydraulik verfügte.

In den 1990er Jahren wurden die Ressourcen für die Produktentwicklung aufgestockt. Erst Ende 1998 wurde ein neues Wendegertriebe eingeführt. Das Ziel war höhergesteckt: Man wollte eine Lösung, die zu allen Jahreszeiten funktioniert, und eine sanftere Lastschaltung. Die Wendeschaltung der HiTech-Modelle wurde als die beste auf dem Markt gepriesen und ersetzte schnell die alten Lösungen. In der A-Serie hingegen wurde bis 2011 eine Trockenkupplung - und eine Kupplung mit Knopfdruck - verwendet. •



WINTERJACKE 42808902-07

- Warme gefütterte Winterjacke mit abnehmbarer Kapuze
- Wasser- und winddichtem Material
- Reflektierende Details

165€

NEUE PRODUKTE UND GESCHENKIDEEN!



RUTSCH-TRAKTOR V42803920 **49,30€**

- Reizender Rutsch-Traktor im Vintage-Look
- Empfohlenes Alter 1-3 Jahre



THERMOBECHER V42803930 **25,60€**

- Der 2-in-1 Thermobecher hält Ihr Getränk kalt oder heiß
- Inhalt 350 ml



BOXERSHORTS V42808313-15 **24,70€**

- Bequeme und flexible Unterhosen
- 2 St. pro Packung
- In einer Geschenkverpackung



SWEATSHIRT V42809901-07 **65,40€**

- Geprägten Streamline-Logo auf der Vorderseite
- 100 % Baumwolle



SPIELZEUGTRAKTOR V42802460 **33,20€**

- Süßer Spielzeugtraktor aus Holz
- Trennbarer Forstanhänger, mit Holztämmen und Greifer
- Größe 30x8x9 cm

KISSEN V42803900 **20,90€**

- Dekokissen in Traktorform
- 100 % Baumwolle
- Größe 49 x 30 x 9 cm



Diese und andere großartige Produkte sind online unter shop.valtra.com/de oder bei Ihrem Valtra Händler vor Ort erhältlich. Die Auswahl bei den Händlern kann je nach Verfügbarkeit variieren. Alle Preise sind empfohlene Verkaufspreise inklusive MwSt. Preisänderungen in verschiedenen Märkten möglich. Alle Rechte vorbehalten.



F-Serie

MODELL	MAX. PS*
F75	75
F95	90
F105	103



A-Serie

MODELL	MAX. PS*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle Modelle der A-Serie sind mit dem HiTech-(12+12R) Getriebe erhältlich. Die Modelle A75–A95 sind auch mit dem HiTech 2-Getriebe und die Modelle A105–A115 mit dem HiTech 4-Getriebe verfügbar.



G-Serie

MODELL	MAX. PS*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle Modelle der G-Serie sind mit dem Lastschaltgetriebe als HiTech, Active und Versu erhältlich.



N-Serie

MODELL	MAX. PS*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

Die Modelle der N-Serie sind mit dem Lastschaltgetriebe als HiTech, Active und Versu erhältlich oder mit dem Stufenlosgetriebe als Direct.



S-Serie

MODELL	MAX. PS*	
	STANDARD	BOOST
S286	280	310
S316	310	340
S346	340	370
S376	370	400
S396	400	420
S416	420	420



Q-Serie

MODELL	MAX. PS*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



T-Serie

MODELL	MAX. PS*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

Die Modelle der T-Serie sind mit dem Lastschaltgetriebe als HiTech, Active, und Versu erhältlich. Das Stufenlosgetriebe ist für alle Modelle mit Ausnahme T255 verfügbar.

